"Para nosotros, la seguridad de nuestros datos y la posibilidad de centralizarlos, poder acceder a ellos en cualquier momento y en cualquier lugar es vital. Con 3eTrade todos estos objetivos se cumplen de una manera visual y sencilla. Hemos conseguido optimizar la gestión de clientes y de candidatos. La plataforma se adapta perfectamente a nuestras necesidades y nos permite crecer tanto como deseamos."

"Esta es la opinión de alguno de nuestros clientes que ya utiliza las soluciones de CRM que ofrece 3eTrade".

- *"La calidad de nuestros servicios son directamente proporcionales al buen funcionamiento de nuestra tienda. Con 3eTrade nosotros podemos ofrecer información relevante a nuestros clientes en todo momento".*

- *"Para una firma de distribución como la nuestra, la solución de CRM que 3eTrade ofrece nos facilita el poder estar conectados en cualquier parte del mundo. Esto es extraordinario y además, nos ayuda a ser más dinámicos y a optimizar las necesidades del departamento de recursos humanos de nuestra firma".*

- *"Nosotros trabajamos con una gran cantidad de referencias y gracias a 3eTrade hemos solucionado nuestra política de descuentos y podemos realizar cualquier tipo de consulta en el menor tiempo".*

Inés Los Arcos- Lex Consulting

"*Cuando uno de nuestros comerciales deja la empresa, todas las relaciones generadas con nuestros clientes se quedan en la empresa. ¡Cientos de horas de trabajo salvadas!* "

Sergio Lujambio- GGOL Business Opportunities.

"*Desde que dispongo de las soluciones de gestión online de 3eTrade, no queda ninguna reunión ni llamada sin respuesta, lo que me ha permitido organizar la labor comercial y darle un seguimiento profesional”* .

“*Puedo crear y seguir campañas en mi base de datos de clientes. Gracias a ellas, mis clientes están puntualmente informados de los nuevos servicios que puedo realizar, las nuevas aplicaciones que pueden tener las metodologías que empleo y los nuevos casos que vamos realizando en MRE.*

Iñigo Irizar dice: “3eTrade me permite estar cerca de mis clientes y que éstos sientan que mi trato hacia ellos es absolutamente personalizado ya que cada llamada, cada correo electrónico y cada visita quedan registrados”.

“Es casi imposible perder una oportunidad de venta ya que todas las oportunidades y presupuestos están delante de mí. En el futuro, contaré con este sistema de gestión

online para llevar mi contabilidad y mis presupuestos de ingresos y gastos".

Iñigo Irizar - Mentores en Reflexion Empresarial

"*3eTrade nos ha ayudado a fijar nuestros beneficios comerciales, incrementándo nuestro ratio de conversión en un 7% y en un 9% la satisfacción de nuestros clientes.* "

Ramón Gaztelu-Crecento

AUDISIP
Protección de datos